

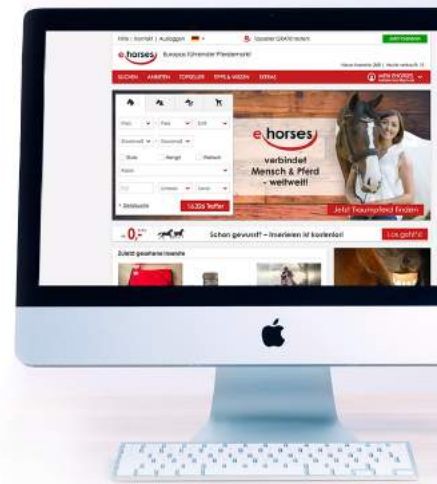
WIR SUCHEN DICH!

Du bist charmant, zielstrebig und gewissenhaft? Du verfügst über Erfahrung im Bereich Vertrieb und hast ein gutes Netzwerk im Pferdesport? Dann wollen wir Dich!

Als **Sales Manager (m/w)** wirst Du neue Kunden für ehorses.de begeistern.

www.ehorses.de ist Europas größter Pferdemarkt im Internet. Wir haben es uns zur Aufgabe gemacht, die richtigen Pferde mit den richtigen Menschen zu verbinden – und das weltweit!

Mit über 1.6 Mio. Visits monatlich, 250 neuen Pferdeanzeigen pro Tag und allen 20 Minuten einem verkauften Pferd gehören wir weltweit zu den reichweitenstärksten Internetseiten im Pferdesport. Wenn Du Lust hast, den Pferdesport zu digitalisieren, bist Du bei uns genau richtig!



Deine Aufgaben

- Du verkaufst digitale Werbung und digitale Werbekonzepte für ehorses.de
- Du gewinnst neue Kunden, betreust Bestandskunden und etablierst neue Geschäftsbeziehungen
- Du berätst eigenständig Kunden sowie Agenturen in Bezug auf die Direktvermarktung von ehorses
- Du erstellst Angebote und sorgst für die reibungslose Abwicklung der Kampagnen, überwachst diese und hast dabei immer den Erfolg für unsere Kunden im Blick
- Du entwickelst neue Angebote für unsere Werbekunden in Zusammenarbeit mit dem Team
- Du verantwortest ein definiertes Umsatz-Ziel für Deinen Bereich und hast das Ziel immer im Blick
- Du denkst mit, bist konsequent und nachdrücklich – ohne dabei auf die Nerven zu gehen

Dein Profil

- Du verfügst über eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein betriebswirtschaftliches Studium in BWL, VWL oder ähnlichem
- Du warst bereits nachweislich erfolgreich im Bereich Online-Werbeverkauf oder Online-Mediaplanung tätig und bist im Pferdesport gut vernetzt
- Du bist super akkurat mit einem Schuss Charme
- Du verfügst über umfassendes Onlinemarketing Know-How
- Du zeichnest Dich durch sehr gute analytische Fähigkeiten aus
- Du hast ein souveränes Auftreten und kommunikative Fähigkeiten am Telefon und im direkten Kontakt mit Kunden
- Du hast ein hohes Maß an Überzeugungskraft und gute Präsentations- und Kommunikationsfähigkeiten
- Du denkst unternehmerisch und bestichst durch Ideenreichtum, Eigenmotivation, Belastbarkeit und Teamfähigkeit
- Du handelst selbständig, lösungs- und zielorientiert

Das bieten wir Dir

- Ein junges und motiviertes Team mit einem tollen Arbeitsklima
- Ein spannendes und chancenreiches Umfeld mit vielseitigen und verantwortungsvollen Aufgaben
- Obst-, Eis- und Getränke-Flatrate
- Benefits wie beispielhaft Zuschussung zu Fitnessstudios (Hansefit)
- Gemeinsame ehorses Events, wie unsere Weihnachtsfeier, Klausurtagung, NOZ Fußball Cup, Ernährungs-Workshops, 24 Stunden Mountainbike Rennen, etc.
- Ausgeprägter Sozialleitfaden mit diversen Vorteilen (bspw. Zuschüsse zu Kinderbetreuungskosten oder vermögenswirksame Leistungen)
- Viele lokale Vergünstigungen durch NOZ MEDIEN
- Zunächst als Elternzeitvertretung für ein Jahr befristet mit dem Ziel einer unbefristeten Anstellung

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung per Mail inkl. frühestem Eintrittstermin und Deinen Gehaltsvorstellungen.

Deine Ansprechpartnerin: Lena Büker • l.bueker@ehorses.de